

Pressemitteilung

goetzpartners beriet itelligence beim Kauf von ADELANTE in Frankreich

Paris, 19. März 2010 – Die itelligence AG hat einen Mehrheitsanteil an der französischen ADELANTE SAS erworben, ein auf die Integration von SAP-Lösungen spezialisiertes französisches IT-Beratungsunternehmen. Mit Büros in Frankreich (Paris und Lyon) und Kanada (Montreal), unterstützt ADELANTE sowohl Konzerne wie Peugeot Citroën, L'Oréal und Nestlé als auch Mittelständler bei Projekten zur Entwicklung und Optimierung ihrer Wertschöpfungsketten.

Norbert Rotter, Finanzvorstand der itelligence AG: "Frankreich ist der größte Handelspartner von Deutschland und ein wichtiger Markt für unser Mittelstandsgeschäft. Wir erwarten nun positive Wachstumsimpulse. Nach der Akquisition der 2B Interaktive in den Niederlanden im Oktober 2009 baut itelligence mit diesem Schritt die europäische Präsenz des Unternehmens in Westeuropa weiter aus und gewinnt zusätzlich einen Zugang zum kanadischen Markt."

goetzpartners agierte in dieser Transaktion als exklusiver M&A Berater für itelligence und hat mit dem Abschluss des zweiten deutsch-französischen IT Services Deals innerhalb weniger Tage einmal mehr die Stärke seines etablierten pan-europäischen Netzwerks und seine umfangreiche IT Services Expertise unter Beweis gestellt. "Das Verständnis der spezifischen Anforderungen des Sektors gepaart mit der lokalen Präsenz in den relevanten Zielmärkten waren neben den langjährigen Beziehungen zu itelligence in Deutschland für das Unternehmen die entscheidenden Kriterien für die Beauftragung von goetzpartners", sagte Herbert Werle, Managing Director goetzpartners Schweiz.

"itelligence baute auf unsere Kenntnis und Erfahrung im SAP-Markt, um den geeignetsten Partner in Frankreich zu identifizieren. Dies ist der größte europäische Markt, in dem das Unternehmen noch nicht präsent war. Aus unserer Auswahl an möglichen Zielunternehmen entschied sich itelligence für ADELANTE, ein sehr dynamisches Unternehmen, das neben dem Wachstumsmarkt Frankreich auch ein erhebliches internationales Cross-Selling-Potenzial bietet", unterstrich Hugues Archambault, Executive Director von goetzpartners Corporate Finance in Paris.

Über itelligence (www.itelligence.de)

itelligence ist mit mehr als 1.500 hochqualifizierten Mitarbeitern in 17 Ländern in 5 Regionen (Asien, Amerika, Westeuropa, Deutschland/Österreich und Osteuropa) vertreten. Als SAP Business- und Support-Alliance- sowie Global Partner Hosting und Global Partner Services realisiert itelligence für über 3.000 Kunden weltweit komplexe Projekte im SAP-Umfeld. Im Jahr 2006 erhielt itelligence den Gold-Partner-Status der SAP in Deutschland, die USA folgten 2007. Mit seinem umfassenden Leistungsspektrum – von SAP-Strategie-Beratung, SAP-Lizenzvertrieb über selbst entwickelte SAP-Branchenlösungen bis hin zu Outsourcing & Services – erzielte das Unternehmen in 2009 einen Gesamtumsatz von 220 Mio. Euro.

Über goetzpartners (www.goetzpartners.com)

goetzpartners ist ein führendes unabhängiges europäisches Beratungsunternehmen, das M&A Beratung (Mergers & Acquisitions) und Management Consulting unter einem Dach kombiniert. Die Gruppe steht für innovative Beratungsansätze und individuelle Lösungen, die mit den Kunden erfolgreich umgesetzt werden. goetzpartners ist mit Büros in München, Düsseldorf, Frankfurt, Zürich, London, Paris, Madrid, Moskau und Prag sowie Kooperationen in New York, Los Angeles, San Francisco, Bangalore, Mumbai und Budapest vertreten. Fokus von goetzpartners Corporate Finance ist die Beratung bei Unternehmenskäufen, -verkäufen und Fusionen. goetzpartners Management Consultants ist spezialisiert auf die Beratungsschwerpunkte Strategie, Organisation, Operational Excellence, Marketing und Vertrieb, Restrukturierung und Strategic Due Diligence.

Kontakt

Herbert Werle
Managing Director, IT Services
goetzpartners Corporate Finance
Tel: + 41 (0) 79 - 400 88 91
Email: werle@goetzpartners.com

Hugues Archambault
Executive Director
goetzpartners Corporate Finance France
Tel: + 33 (0)1 70 72 55 04
Email: archambault@goetzpartners.com