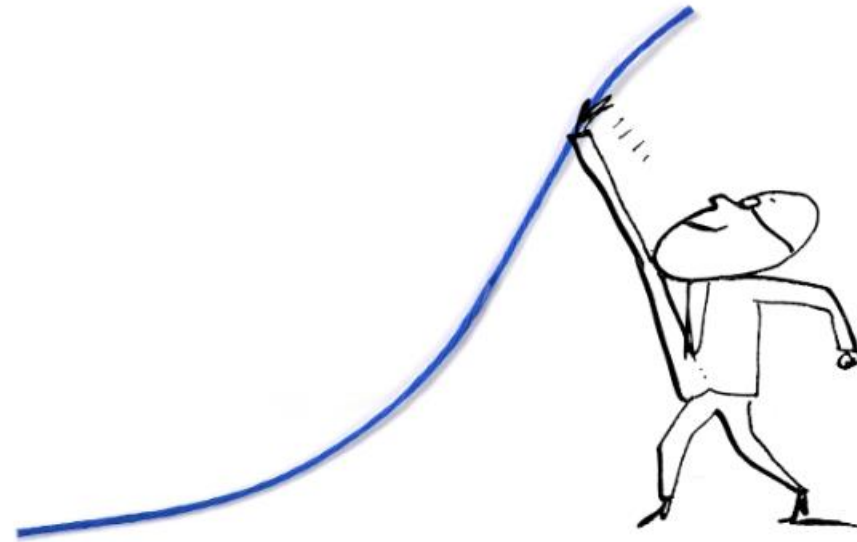




goetzpartners

STRATEGY | M&A | TRANSFORMATION



Workforce Transformation

MANAGING COMPETENCES FOR SUSTAINABLE SUCCESS

Das Workforce Balancing Dilemma

Unternehmen stehen aktuell mehr denn je vor der Herausforderung, redundante Kapazitäten ab- und fehlende neue digitale Kompetenzen aufbauen zu müssen, um wettbewerbsfähig zu bleiben

ABBAU ÜBERKAPAZITÄTEN



Nachfragerückgang

führt zu Überkapazitäten induziert durch die Änderung des Nutzerverhaltens in der Krise

Digitalisierung

verlagert Prozesse und Kundeninteraktion zunehmend in den digitalen Bereich

Automatisierung

reduziert den Umfang der nicht maschinell durchführbaren Tätigkeiten und Prozesse

AUFBAU KOMPETENZEN



Digitalisierung

führt zu fundamentalen Änderungen von Prozessen und der Interaktion mit dem Kunden

Künstliche Intelligenz

erhöht die Effizienz von Prozessen erheblich und bietet neue Möglichkeiten u.a. Nachfrageprognose

Vernetzung

verschiebt den Mehrwert herkömmlicher Produkte kontinuierlich in Richtung digitaler Funktionalität



Nur ein Gleichgewicht aus Abbau und Aufbau kann zu langfristigem Erfolg führen

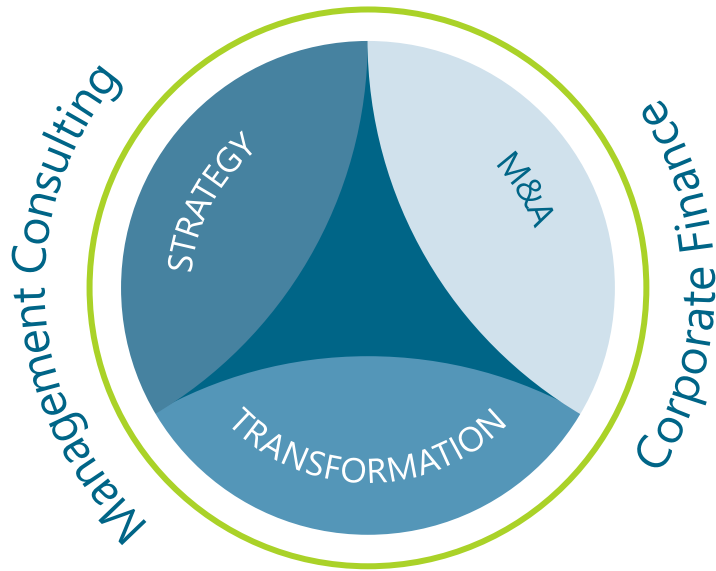
Unser Vorgehen

Unser ganzheitliches Vorgehen sieht daher nach einer Strategie- und TOM-Entwicklung die detaillierte Analyse der Aktivitäten und Kompetenzen vor, um danach die Personalbasis anzupassen und existierende Kompetenzlücken zu schließen



[1] Full-time equivalent [2] Headcount
Quelle: goetzpartners

Über goetzpartners



BERATER FÜR STRATEGIE, M&A UND TRANSFORMATION

goetzpartners steht für unabhängige Beratung entlang der Kernfragen unternehmerischen Handelns: Strategie, M&A und Transformation. Kunden erzielen durch diesen einzigartigen Ansatz messbar mehr Erfolg. Die Kombination von Corporate Finance und Management Consulting schafft nachhaltig Mehrwert – bei der Identifizierung valider Handlungsoptionen, der Entscheidungsfindung sowie der Umsetzung. Mit fundierter Branchenerfahrung berät goetzpartners weltweit in allen Schlüsselindustrien: Industrials & Mobility, Technology, Media & Telecommunication, Infrastructure, Transportation & Energy, Financial Institutions, Pharma, Healthcare & Medtech, Retail & Fast Moving Consumer Goods und Business Services.

HERAUSFORDERER MIT PERSÖNLICHKEIT

Für die unternehmerischen Kernfragen zu Strategie, M&A und Transformation gibt es selten Standardlösungen. goetzpartners stellt deshalb bei jedem Projekt sicher, dass neben bewährten Methoden genügend Freiräume für individuelle, kundenspezifische Konzepte vorhanden sind. Unsere Berater schaffen die Basis für exzellente Resultate, indem sie auf ihre eigene Meinung und Erfahrung vertrauen und eine klare Position bei den zu lösenden unternehmerischen Herausforderungen beziehen.

NETZWERKER AUF HÖCHSTEM NIVEAU

Unser weit verzweigtes, über Jahrzehnte gewachsenes Netzwerk von Top-Entscheidern aus Wirtschaft und Politik führt zu außerordentlichen Beratungserfolgen. Der enge Schulterschluss mit führenden Persönlichkeiten der Gesellschaft öffnet vielfältige Perspektiven. Goetzpartners denkt über Grenzen hinweg und vernetzt die richtigen Menschen mit den richtigen Ideen. Auf diese Weise schafft goetzpartners wertvolle Synergien für alle Beteiligten.

EXPERTEN AUF ERFOLGSKURS

Im Jahr 1991 von Dr. Stephan Goetz und Stefan Sanktjohanser gegründet, zählt goetzpartners heute zu den 10 umsatzstärksten deutschen Beratungsunternehmen (Lünendonk®). Für seine exzellenten Beratungsleistungen wurde goetzpartners vielfach ausgezeichnet, u.a. fünfmal im Rahmen des angesehenen Best of Consulting Wettbewerbs der WirtschaftsWoche. International ist goetzpartners mit 300 Beratern und 13 Büros in 11 Ländern präsent.

Disclaimer – Juli 2021 Diese Publikation ist urheberrechtlich geschützt. Jede Vervielfältigung, leihweise Weitergabe oder andere Form der Veröffentlichung – auch auszugsweise – bedarf der Zustimmung von goetzpartners. Eigene Analysen und Annahmen für diese Publikation wurden nach bestem Wissen und Gewissen angefertigt, für deren Richtigkeit und Vollständigkeit übernimmt goetzpartners keinerlei Gewähr. Wenn Informationen aus öffentlichen Quellen ergänzend hinzugezogen wurden, wurden diese nicht erneut geprüft. Es liegt in der Natur der Sache, dass die vorliegende Publikation nicht die Umstände des jeweiligen Einzelfalls berücksichtigt. Sie kann daher weder die individuelle fachkundige Beratung noch eine eigene ausführliche Recherche des Dritten ersetzen.

Kontakt

Sprechen Sie uns
an! Gerne senden
wir Ihnen **weitere
Informationen.**



AXEL MEYTHALER

Managing Director

✉ axel.meythaler@goetzpartners.com

☎ +49-89-290725-503



DR. GUNNAR BINNEWIES

Partner

✉ gunnar.binnewies@goetzpartners.com

☎ +49-151-1714-1083